



פרופיל

צבי סילבר - ייעוץ תכליתי פיננסי למגזר העסקי

זיהוי יעיל ואפקטיבי של גורמי וחסמי ההצלחה בעסק



רשימת שירותים ואפשרויות בייעוץ העסקי והארגוני:

אבחון וזיהוי מהיר של האתגרים והתמודדויות בעסק שלך.

בניית כלים המקרבים את המספרים והכסף לליבו של בעל העסק.

ניהול כספים בצורה חכמה מופרדת ושקולה.

כתיבת תכניות ויעדים לעסק בכלל ולכל שלב בפרט.

העצמה אישיותית לבעל העסק.



התועלת	השירות שתקבל	הבעיה/הצורך
אתה תדע כמה כסף נכנס לעסק וכמה אתה מוציא כל חודש וכל שנה בעסק	הכנת תשקיף לעסק שלך-התשקיף כולל פירוט הכנסות והוצאות חודשי ושנתי בעסק שלך	אני לא יודע כמה כסף נכנס ויוצא אצלי בעסק
אתה תדע מה טוב בעסק שלך עם רשימת מטלות לשיפור וייעול ההרגשות שלך יקבלו שם זיהוי ברור, ותתחיל לדעת ופחות להרגיש הבנק יתחיל לעבוד אצלך ותתחיל להפתיע את הבנק	אבחון והגדרות על מצב העסק ניהולי/פיננסי	אין לי מושג באם העסק שלי מתנהל טוב, והאם העסק שלי רווחי אני מרגיש שהעסק לא כמו שצריך להיות
הבנק יתחיל לעבוד אצלך ותתחיל להפתיע את הבנק	בדיקה והכנה של תזרים מזומנים	אני כל יום מופתע מחדש מהטלפונים מהבנק
תמונת מצב עדכנית על רווח/הפסד בעסק	בדיקת רווח והפסד בעסק	האם אני מרוויח או מפסיד ואם כן כמה?
תחזיק ביד מסמך סיכום של החובות עם פירוט זמני סיום של התשלומים	בדיקת חובות וזכויות בעסק	למי אני חייב כסף וכמה, ומה סך החובות שלי?
תרגיש בטוח בתמחור ותצא טוב במו"מ על הנחות	כלי עבודה לתמחור קבוע בעסק	איך אני קובע מחיר למוצרים שאני מוכר?
תוכל לצעוד בבטחה ולשנות את העתיד ואפילו לחכות לו	בניית תחזית וצפי עתידיים	העתיד לוטה בערפל ואני לא יודע מה הולך להיות
יהיה לך עסק נקי מחובות וחובות נקיים בלי עסק	הפרדת השוטף מהחובות	הכל מעורב לי העסק והחובות אין לי ידיים ורגליים
תשלם חובות כפי יכולת העסק	הסדרים מול בעלי חוב	אני משלם לחובות הרבה מעבר לאפשרי
תשלם לספקים לאחר גביית התשלומים מהלקוחות	תכנון אשראי ספקים	אני משלם לספקים לפני שנכנס הכסף
יהיה לך תקציב לקניות עם סנכרון למלאי הקיים	תכנון קניות ומלאי	העסק שלי עם מלאי גדול ואני כל הזמן צריך לקנות מספקים
יהיה לך תכנית מסודרת עם פעולות ברורות להגדלת המכירות	קביעת יעדים במכירות ובהגדלת הכנסות	המכירות נמוכות אני רוצה להגדיל מכירות
תוכל להחליט מהו ערוץ השיווק והפרסום שטוב לך	מיקוד ובניית בסיס לתכניות שיווק ופרסום	אני לא מצליח להחליט האם לפרסם בעיתון ובאיזה תקציב
לכל תפקיד יהיה איש ביצוע עם הגדרה מדויקת	הגדרות תפקידים לעובדים ולבעלי העסק	אני עושה הכל בעסק, אין לי יום ואין לי לילה
בכל בוקר תהיה לך תכנית כתובה ויכולת לבדוק ביצוע התכנית בכל ערב	תכנית עבודה לפי מדדי זמן ויעדים פיננסיים	אין לי תכנית מסודרת מה אני צריך לעשות ולאן העסק הולך
העסק יפריש לבית את מה שהוא יכול ולא את מה שהבית צריך	הפרדה בין משק הבית לבין העסק	הבית והעסק אחד בתוך השני
תתפנה לדברים נוספים שאתה אוהב ורוצה לעשות	הגדרת זמן עבודה לבעל העסק	אני רוצה להספיק לעשות עוד דברים חוץ מהעסק
תתחיל ליהנות מהפגישות ותלמד לנהל אותם לכיוון שאה מעוניין ורוצה.	ליווי ייצוג וניהול פגישות עסקיות עבור בעל העסק	אין לי מושג מה להגיד בפגישה, אני חושש ממנה
תחזיק ביד תכנית מפורטת עם לוח ועם הערכת הון נדרש	הקמת עסק- תכנית הקמה, תכנית עבודה ועלויות	אני רוצה לפתוח עסק, איך עושים את זה?
תהיה כתובת שתטפל במשבר ותציע את העסק קדימה	ניהול משברים פיננסיים וארגוניים	העסק במשבר אני צריך מנהל משברים
תכבד את עצמך עם תכנית שתוכל להציג לכל מאן דבעי	בנייה וכתובה של תכניות לעבודה שוטפת ולבנקים	אני צריך תכנית לבנק או למשקיע

ניהול והדרכת משא ומתן • ייצוג במו"מ • ניהול טיפול והכנה-שיחות קשות • יעוץ עסקי • יעוץ כלכלי • קורסים, סדנאות, ימי עיון.

מיומנות | הרב יעקב מוצפי 25/5 ביתר עילית | טל: 054-7876901 פקס: 057-9556616 | דוא"ל: zvi@meumanot.co.il